



José Carlos Martins F. de Mello

- Engenheiro Metalurgista (Escola de Engenharia da UFMG, 1974)
- Mestre em Engenharia Metalúrgica e de Minas (UFMG, 2007)
- Professor convidado da HSM Educação (São Paulo) desde 2011
- Professor convidado de negociação da Fundação Dom Cabral em cursos de especialização e cursos *in company* (a partir de 1993)

- Sócio da Valor Agregado Consultores Associados desde 2014.
- Sócio da Taurus Treinamento (de 1997 a 2014), empresa que desenvolveu atividades de treinamento e consultoria em negociação, compras, vendas e administração de conflitos entre outras.
- Gerente (Minas Gerais) da Tradimpex Comércio Internacional, de 1992 a 1995

- *Trader* da Duferco Trading de 1991 a 1992
- Cargos executivos na Açominas de 1977 a 1991, responsável pelas exportações para os mercados da Europa, Américas e Sudeste Asiático
- Treinamentos e viagens comerciais ao exterior

- ✓ Armco Steel Corporation, (EUA, 1976), Nippon Steel Corporation (Japão, 1987), Turquia, (1988), Itália (1989, 1992), Estados Unidos, (1989, 1990, 1991), Canadá (1991), Espanha, (1992), Coreia (1992).

- Livro publicado: *Negociação baseada em estratégia*, 3ª ed. São Paulo: Editora Atlas, reimpressão em 2014.



Belo Horizonte, 18 de dezembro de 2015.

Jacqueline M. Pedrosa Andrade
Valor Agregado Consultores Associados
www.valoragregadoconsultoria.com